

## PROGRAMME DE FORMATION

REF : HE.IA.01

## Formation Intelligence Artificielle pour Agent Immobilier — Gagner en Productivité

Durée	1 jour(s) — 7 heures
Tarif	450 € HT / personne
Tarif sur site	2500 € HT / groupe
Effectif	1 à 12 participants
Modalité	Présentiel
Niveau requis	Débutant
Délai d'accès	2 semaines
Lieu	Libourne et Gironde (33)
Formateur	David BERTRAND — Expert Bâtiment Indépendant

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Comprendre le fonctionnement des IA génératives (ChatGPT, Mistral, Gemini, Copilot) et leurs limites
- Rédiger des prompts efficaces pour obtenir des contenus immobiliers fiables et professionnels
- Produire des annonces immobilières attractives et optimisées avec l'IA en quelques minutes
- Automatiser la rédaction de mails de prospection, de relances et de comptes rendus de visite
- Analyser des baux, des actes notariés et des documents juridiques grâce à l'IA
- Créer un assistant IA personnalisé adapté aux besoins spécifiques de son agence
- Respecter les règles déontologiques et les bonnes pratiques dans l'usage professionnel de l'IA

## PROGRAMME DÉTAILLÉ

## Jour 1 : Intelligence Artificielle appliquée au métier d'agent immobilier

## Matin — Comprendre et prendre en main les outils IA (3h)

- Comment fonctionnent les IA génératives : ce qu'elles savent faire, ce qu'elles ne font pas
- Panorama des outils incontournables : ChatGPT, Mistral, Gemini, Copilot, Perplexity
- L'art du prompting : structurer ses demandes pour obtenir des résultats exploitables
- Atelier : premiers cas d'usage concrets sur des situations immobilières réelles

## Après-midi — Cas d'usage métier et automatisation (4h)

- Rédiger des annonces immobilières percutantes et différenciantes en 5 minutes
- Générer des mails de prospection, de relance et de suivi client personnalisés
- Rédiger des comptes rendus de visite et des présentations de biens en un clic
- Décrypter un bail commercial ou d'habitation : identifier les clauses clés avec l'IA
- Analyser un acte notarié ou une promesse de vente : points de vigilance assistés
- Recherche de jurisprudence, de comparables et de données de marché par l'IA
- Créer son propre GPT personnalisé pour automatiser ses tâches récurrentes d'agence

## PUBLIC CIBLE &amp; PRÉREQUIS

## Public visé :

- Agents immobiliers et négociateurs en agence
- Mandataires immobiliers indépendants
- Gestionnaires et administrateurs de biens
- Tout professionnel de l'immobilier souhaitant exploiter l'IA pour gagner en productivité

## Prérequis :

- Aucun prérequis technique n'est nécessaire — savoir utiliser un navigateur web suffit

## MOYENS PÉDAGOGIQUES ET TECHNIQUES

## Supports :

- ✓ Support PDF de formation complet remis à chaque participant
- ✓ Accès en direct aux outils IA pendant toute la journée de formation
- ✓ Bibliothèque de prompts immobiliers prêts à l'emploi (annonces, mails, analyses)

## Matériel :

- ✓ Vidéoprojecteur
- ✓ Connexion internet haut débit
- ✓ Paperboard
- ✓ Ordinateur portable requis par participant

#### Méthodes :

- ✓ Alternance de séquences théoriques courtes et d'ateliers pratiques intensifs
- ✓ Mise en situation sur des cas réels issus du secteur de la transaction immobilière
- ✓ Exercices individuels et collectifs avec correction et retours du formateur

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

#### Avant la formation :

- Questionnaire de positionnement initial envoyé avant la formation
- Convocation avec programme détaillé et liste du matériel requis

#### Pendant la formation :

- Feuille d'émargement signée par demi-journée
- Évaluation continue des acquis par le formateur
- Quiz de validation en fin de journée

#### Après la formation :

- Grille d'auto-positionnement pour mesurer la progression
- Attestation individuelle de formation délivrée en fin de session
- Questionnaire de satisfaction à chaud
- Enquête à froid à 3 mois sur l'usage en situation professionnelle

## INDICATEURS DE QUALITÉ

—+

STAGIAIRES FORMÉS

—/10

TAUX DE SATISFACTION

100%

TAUX DE RÉUSSITE

2026

DERNIÈRE MISE À JOUR

## ACCESSIBILITÉ

Formation accessible aux personnes en situation de handicap. Contactez-nous pour adapter les conditions d'accueil et d'accès.